

Bankerne er
testet ud fra tre
modelfamilier**FAMILIE A**

To voksne og to børn med en årlig indkomst mellem 300.000-450.000 kroner. Familien bor i en lejebolig. De har en mindre pensionsopsparing på 50.000 kroner i banken, en lønkonto med kredit på 20.000 kroner, et billån på 25.000 kroner og et forbrugslån på 15.000 kroner.

FAMILIE B

To voksne og to børn, der bor i ejerbolig og har en årlig indkomst på mellem 500.000-700.000 kroner. De har cirkaen friværdis på 600.000 kroner i deres bolig, som er vurderet til 1,6 millioner kroner, hvilket svarer til 64 procents belåning. Deres pensionsopsparing i banken er på 125.000 kroner, de har lønkonto med kredit på 20.000 kroner, og de har et billån til 80.000 kroner. De har lånt 125.000 kroner til boligfinansiering og har et forbrugslån på 30.000 kroner.

**FAMILIE C**

To voksne og to børn, der bor i ejerbolig med en årlig indkomst mellem 700.000-900.000 kroner. De har en friværdis på 440.000 kroner i boligen, som er vurderet til 2,2 millioner kroner, hvilket svarer til en 80 procents belåning. De har 400.000 i pensionsopsparing i banken, en lønkonto med kredit på 50.000 kroner og et billån på 200.000 kroner. De har desuden et lån på 250.000 kroner til boligfinansiering og to børneopsparingskonti på i alt 30.000 kroner.

Ingen sikkerhed for en personlig rådgiver hos banken

I forbindelse med testen af bankernes priser har Forbrugerrådet Tænk Penge spurgt, hvad der skal til, for at en kunde får tilbudt en personlig bankrådgiver, og det er vidt forskelligt, hvornår en bank tilbyder deres kunder en fast tilknyttet personlig bankrådgiver.

“Mange banker tilbyder en personlig rådgiver, uanset hvor stort et økonomisk engagement man har i banken, og hvilken kundetype man er. Andre banker stiller forskellige krav,” siger projektleder Ilyas Dogru fra Forbrugerrådet Tænk.

De to store danske banker

Nordea og Danske Bank, der tilsammen har over to millioner kunder i Danmark, stiller begge omfattende krav til kunden, før de stiller en rådgiver til rådighed.

Hos Danske Bank skal man have et engagement på minimum 750.000 kroner, og hos Nordea skal engagementet være på minimum 250.000, og man skal have mindst fem produkter i stil med billån, pension og netbank for at få en personlig rådgiver.

Andre større banker som for eksempel Jyske Bank og Arbejdernes Landsbank opstiller ikke kriterier for at

tilbyde en personlig rådgiver til deres kunder.

“Er man en ‘lille kunde’, som alligevel gerne vil have et personligt forhold til sin bankrådgiver, er Danske Bank og Nordea ikke et godt bankvalg. Heldigvis er der mange andre banker – både større banker med filialer i hele landet og mindre andelskasser, der ikke stiller krav, og hvor man altså vil kunne få en personlig rådgiver,” siger Ilyas Dogru og råder til, at man spørger ind til muligheden for at få en personlig rådgiver tilknyttet, hvis man taler med en bank om at blive kunde hos dem.

“Er du læge, kan du næsten være sikker på, at du får de bedste priser hos Lægernes Bank, uanset om du er boligejer eller ej, og om du har stor friværdis eller stor gæld. Men det er som sagt meget begrænset, hvem der kan blive kunde hos netop den bank, og derfor er det mere interessant at se, hvad der sker med priserne for de banker, der i teorien er åbne for alle forbrugere,” siger Ilyas Dogru.

For at teste priserne i bankerne er der taget udgangspunkt i priser for tre forskellige modelfamilier. En familie i lejebolig og to familier i ejerbolig med henholdsvis lille og stor friværdis. Bankerne i topfem har alle fornuftige priser, uanset hvilken modelfamilie du tilhører, men Vestjysk Bank og Danske Andelskassers Bank tilbyder generelt set nogle attraktive priser, og sammen med Lægernes Bank tildeles de Bedst i Test.

Priserne er gennemsnit

Når du kigger på priserne i skemaet, skal du vide, at der er tale om gennemsnitspriser (og laveste priser for så vidt angår familien med mindre friværdis).

Priserne er gennemsnit, fordi de fleste banker har forskellige priser til forskellige kunder og derfor har et prisspænd. Det vil sige, at du kan komme ud for at blive præsenteret for priser, der er både højere og lavere end de priser, der er nævnt i skemaet.

Du kan bruge procentsatserne i skemaet til at se, hvad bankerne gennemsnitligt tager for deres ydelser i årlige omkostninger i procent (ÅOP), og du kan ikke mindst se, hvad den

laveste ÅOP, de tager, er, og bruge dette som udgangspunkt for en forhandling.

Forskel på loyalitetsprogrammer

Testen viser, at nogle banker har loyalitetsprogrammer, mens andre ikke har.

“Det kan være positivt med loyalitetsprogrammer, idet forbrugerne kan opnå billigere priser. Men loyalitetsprogrammerne er også med til at mindske konkurrencen, idet loyalitetsprogrammer og lignende er med til at skabe uigennemsigthed om priserne. Vi opfordrer forbrugerne til at overveje om fordelene ved loyalitetsprogrammet er store nok og til ikke at lade sig forblænde af en i realiteten meget lille rabat,” siger Ilyas Dogru.

Gevinst ved at skifte bank

Morten Bruun Pedersen har længe efterspurgt større konkurrence på bankmarkedet, og selv om der er enkelte banker, der er blevet billigere, ser han det ikke som et endegyldigt tegn på, at konkurrencen er blevet større. Kundemobiliteten blandt banker er stadig lav, og det går ud over konkurrencen og i sidste ende forbrugerne.

“Vi ved fra vores arbejde, at mange forbrugere oplever bankforretninger som uoverskuelige, og at et bankskifte ses som værende tidskrævende og besværligt. Så selv om der er store prisforskelle på bankerne, og mange forbrugere taler om eller udtrykkeligt ønsker at skifte bank, er det stadig ikke mange, der reelt set skifter bank,” siger Morten Bruun Pedersen. ■

Test / Bankpriser

Tjek, om din bank er for dyr

Prisen i danske banker er en smule nedadgående, men mange forbrugere har stadig alletiders mulighed for at opnå store besparelser på mange tusinde kroner ved at skifte bank. Det viser testen af bankpriser.

✍ LARS NØHR ANDRESEN ✎ RASMUS JUUL
🔍 TESTANSVARLIG ILYAS DOGRU OG LARS BAADSGAARD

25.000 kroner årligt. Så stor er forskellen på den billigste og den dyreste bank, hvis I er en almindelig familie på to voksne og to børn med en typisk ejerbolig, der er næsten fuldt belånt.

Forbrugerrådet Tænk Penge har testet bankernes priser, og testen viser, at der er penge at spare, hvis man som forbruger undersøger markedet og enten forhandler med banken om prisen eller skifter bank.

“Den gode nyhed i testen er, at der er enkelte banker, der har sænket prisen på deres ydelser. Kigger man på skemaet på næste side, kan man se, at Jyske Bank er røget fra en andenplads i 2016 til en femteplads her i 2017. Det skyldes ikke, at Jyske Bank er blevet meget dyrere eller dårligere. Det skyldes, at andre banker, såsom Vestjysk

Bank og Danske Andelskassers Bank, er blevet billigere,” siger projektleder hos Forbrugerrådet Tænk Ilyas Dogru, der har stået for testen sammen med projektleder Lars Baadsgaard.

Nyheden er god, fordi det giver forbrugerne flere muligheder for at skifte til en billigere bank.

“Der er simpelthen lidt flere billige banker at vælge imellem i 2017 end i 2016, og det giver dig som bankkunde lidt flere valgmuligheder, hvis du skal ud at afsøge markedet for en bedre pris hos en bank,” siger Ilyas Dogru.

En bank er bare billigst

Den billigste bank i testen er uden tvivl Lægernes Bank, som dog er begrænset til, at du eller et medlem i din familie skal være læge.

Forbrugerrådet
Tænk
Penge

Test

FAKTA OM TESTEN

Vi har undersøgt og testet de gennemsnitlige omkostninger, som tre typiske modelfamilier må betale til 25 forskellige små, mellemstore og store banker og sparekasser. I testen har vi indhentet data fra hjemmesiden Pengepriser.dk, der er en pris-sammenligningsportal etableret i et samarbejde mellem Forbrugerrådet Tænk og Finansrådet. Vi har udelukkende testet omkostninger og ikke hverken service, rådgivningskvalitet, netbank eller pengeinstitutts finansielle stilling i øvrigt.

Modelfamilier: Fra portalen har vi hentet de samlede årlige omkostninger til pengeinstitutterne for tre forskellige familietyper. Det er størrelsen på forretningsomfanget med banken, som adskiller de tre cases, og enlige med eller uden børn vil således også kunne anvende testen. Den første familie bor i lejebolig. Den anden familie bor i ejerbolig med stor friværdi, der gør det muligt at tage realkreditlån i deres friværdi, og den sidste familie bor i ejerbolig med mindre friværdi, så yderligere realkreditlån ikke kan tages i bolig.

gen. For familien med ejerbolig med stor friværdi har vi anvendt den af pengeinstituttet oplyste løsning med enten realkredit- eller banklån. Testens tre modelfamilier giver således tilsammen et billede af, hvad den typiske familie eller enlige kan forvente af prisniveauet.

Omkostninger: Fra Pengepriser.dk har vi hentet gennemsnitlige rentesatser for modelfamiliens indlånsprodukter og gennemsnitlige årlige omkostninger i procent (ÅOP) for modelfamiliernes udlånsprodukter. Disse gennemsnit er oplyst af bankerne som værende midten af rentespændet på etablerede lån og kreditter for de seneste tre måneder, hvilket giver et billede af de priser, som nye og eksisterende kunder for tiden møder, når de ønsker at låne penge eller oprette en opsparingskonto. Til sidst har vi tillagt de forventede årlige servicegebyrer til banken for kort, kontoudtog med videre og beregnet de samlede årlige omkostninger. Det bemærkes, at anvendelsen af gennemsnitspriser for nogle pengeinstitutter kan være forbundet med usikkerhed i forhold til at give et billede af den typiske pris, forbrugeren vil møde. De typiske priser, som forbrugere med almindelig kreditværdighed og et forretningsomfang svarende til vores modelfamilie, som bor i ejerbolig med mindre friværdi, vil kunne opnå, er sandsynligvis lavere end det anvendte gennemsnit. Derfor er pengeinstitutts laveste pris/ÅOP som et særskilt testparameter også med.

Bedømmelse: Hver modelfamilies samlede årlige omkostninger har vi kvantificeret til en bedømmelse i procent fra 0 til 100.

Priser: Priserne i testen er gennemsnitspris eller laveste pris, og du kan derfor ikke med sikkerhed som individuel bankkunde opnå de priser, som er oplyst i testskemaet, men du kan via forhandling søge at opnå minimum den gennemsnitlige, og gerne laveste pris, i det konkrete pengeinstitut. Vi har indhentet priserne fra Pengepriser.dk i uge 29 og 30 i 2017 og har i en høringsproces bedt alle pengeinstitutter i testen om at give deres høringssvar om gældende priser i deres pengeinstitut. Testens resultat og konklusion er et øjebliksbillede af prisniveauet i pengeinstitutterne. Samme test vil, hvis den gennemføres på et senere tidspunkt, kunne give et andet resultat, idet bankernes priser ændres over tid. Vi bemærker, at du i nogle pengeinstitutter kan opnå lavere priser på bankprodukter ved at samle alle/flere af dine bankforretninger i samme pengeinstitut. Sådanne samlerabatter er udelukkende medtaget i testen, når rabatten er transparent, således at forbrugerne selv kan gennemskue den prissætning, som forbrugeren ud fra individuelle kriterier tilbydes.

Samlet bedømmelse vægtes: Familie A i lejebolig..... 33 pct. Familie B i ejerbolig med stor friværdi..... 33 pct. Familie C i ejerbolig med mindre friværdi (gennemsnitspris) 22 pct. Familie C i ejerbolig med mindre friværdi (laveste pris) 12 pct. *(Familie C har to punkter i vægtningen, men vægter samlet som de to andre.)*

Placering

Samlet bedømmelse

Samlet bedømmelse, pct.

Bedømmelse af familie i lejebolig

Bedømmelse af familie i ejerbolig med stor friværdi

Bedømmelse af familie i ejerbolig med mindre friværdi (gennemsnitspris)

Bedømmelse af familie i ejerbolig med mindre friværdi (laveste pris)

Familie i lejebolig, i alt årlige omkostninger i kroner

Familie i ejerbolig med stor friværdi, i alt årlige omkostninger i kroner

Familie i ejerbolig med mindre friværdi (gennemsnitspris), i alt årlige omkostninger i kroner

Familie i ejerbolig med mindre friværdi (laveste pris), i alt årlige omkostninger i kroner

Lønkonto med kredit (laveste pris) i ÅOP, pct.

Billån med op til 30 % udbetaling og variabel rente (gennemsnitspris) i ÅOP, pct.

Billån med op til 30 % udbetaling og variabel rente (laveste pris) i ÅOP, pct.

Boliglån (gennemsnitspris) i ÅOP, pct.

Boliglån (laveste pris) i ÅOP, pct.

Børnesparingskonto: 2 konti med hver 15.000 kr. (gennemsnitsrente), pct.

Børnesparingskonto: 2 konti med hver 15.000 kr. (højeste rente)

Serviceydelser/gebyr i kroner

Loyalitetsprogram

Personlig rådgiver uden særskilt krav

1	Lægernes Bank ¹			84						3.016	4.412	21.761	21.761	8,1	8,1	4,4	4,4	3,7	3,7	1.250	1.250	36	Nej	Ja	1. Lægernes Bank oplyser, at banken drives af Lægernes Pension. Læger og deres familie kan blive kunde i banken. 2. Frørup Andelskasse oplyser, at andelskassen låner penge til andelshaverne. Det koster 200 kroner, og er man en dag ikke kunde hos andelskassen længere, får man pengene tilbage. De 200 kroner er ikke medregnet i denne test. 3. Helkunder i Lån & Spar Bank med tilknytning til en række faglige organisationer vil kunne opnå bedre priser end de oplyste priser på Pengepriser.dk
2	Vestjysk Bank			68						4.685	4.722	33.715	20.415	6,9	3,5	7,4	4,6	6,1	3,7	0,350	0,350	320	Nej	Nej	
3	Danske Andelskassers Bank			66						4.518	5.513	32.144	22.644	13,0	5,6	5,0	4,1	6,2	4,6	0,500	0,500	294	Nej	Ja	
4	Sparekassen Vendsyssel			64						4.285	4.986	38.690	28.690	9,1	8,4	8,2	6,0	7,0	4,9	0,500	0,500	390	Ja	Ja	
5	Jyske Bank			63						5.027	4.110	36.458	27.808	10,8	7,7	5,8	5,0	7,8	5,6	0,700	0,700	168	Nej	Ja	
6	BankNordik			63						4.415	8.723	26.600	24.550	7,3	6,5	5,4	5,2	4,9	4,4	0,700	0,700	110	Ja	Nej	
7	Salling Bank			61						5.740	5.460	29.260	25.010	11,1	11,1	5,4	5,4	5,2	3,5	0,300	0,300	–	Ja	Ja	
8	Fynske Bank			57						5.509	7.407	36.225	19.975	7,6	3,1	8,0	5,0	6,6	3,4	1,000	1,000	225	Nej	Ja	
9	Nykredit Bank			57						7.448	4.838	31.075	24.375	10,3	8,9	3,4	3,4	7,8	5,4	1,250	1,250	–	Ja	-	
10	Spar Nord Bank			57						5.172	4.696	45.050	25.150	11,2	6,4	9,5	5,5	8,3	4,5	1,000	1,000	–	Ja	-	
11	Den Jyske Sparekasse			55						4.982	7.734	35.220	30.170	13,0	7,0	7,0	6,6	5,9	5,4	1,000	1,000	270	Nej	Ja	
12	Ringkjøbing Landbobank			52						6.639	5.214	38.540	29.740	9,4	6,3	7,3	5,0	7,6	6,5	0,700	0,700	550	–	Ja	
13	Skjern Bank			51						3.842	14.822	37.451	26.701	7,9	5,7	8,4	6,2	6,6	4,5	0,750	0,750	426	–	–	
14	Sydbank			50						4.171	13.126	36.690	29.090	12,7	8,8	7,9	5,7	5,9	5,4	0,700	0,700	–	Ja	Nej	
15	Nordjyske Bank			48						4.620	12.597	37.700	25.775	11,1	6,1	7,7	4,4	6,7	5,6	0,500	0,750	150	Ja	Ja	
16	Nordea Bank			47						5.933	11.451	29.850	29.850	10,7	10,7	5,2	5,2	5,7	5,7	0,500	0,500	–	Ja	Nej	
17	Sparekassen Kronjylland			46						4.768	13.052	39.070	27.270	10,9	7,1	8,2	6,0	6,9	4,7	1,000	1,000	270	–	–	
18	Arbejdernes Landsbank			43						5.775	14.809	29.793	26.717	10,8	9,0	5,6	5,0	5,3	4,9	0,150	0,150	72	–	Ja	
19	Alm. Brand Bank			40						7.921	12.482	32.300	20.400	8,5	6,1	7,3	5,2	5,5	2,9	1,000	1,000	–	Ja	Nej	
20	Handelsbanken			40						4.834	13.779	42.943	27.543	11,2	7,3	7,0	5,4	9,3	5,2	0,800	0,800	333	Nej	Ja	
21	Frørup Andelskasse ²			35						5.330	18.688	40.698	40.698	8,5	8,5	8,8	8,8	7,6	7,6	1,506	1,506	300	Nej	Ja	
22	Totalbanken			33						6.447	20.664	37.619	27.519	10,1	6,3	6,7	5,1	7,7	5,7	1,250	1,250	294	Nej	Ja	
23	Lån & Spar Bank ³			33						5.658	20.291	41.195	33.495	11,7	9,8	8,3	8,3	7,6	4,9	1,250	1,250	120	Nej	Ja	
24	Danske Bank			33						6.687	12.423	47.645	31.645	12,9	8,2	8,9	5,7	9,4	6,5	0,350	0,350	–	Ja	Nej	
25	Søby Skader Halling Sparekasse			33						6.635	22.429	39.268	31.318	10,0	10,7	7,4	5,5	7,9	6,1	2,000	2,000	318	Nej	Ja	

Meget god God Middel Under middel Dårlig

Forbrugerrådet
Tænk
Penge

Lægernes Bank, Vestjysk Bank og Danske Andelskassers Bank tildeles alle tre et Bedst i Test. Lægernes Bank kommer samlet set bedst ud af testen ud fra en samlet bedømmelse i procent af omkostningerne for de tre modelfamilier. Lægernes Bank er billigst eller blandt de billigste for de fleste forbrugere, men du skal være læge eller være i familie med en læge for at blive kunde i banken. Såfremt du ikke kan opfylde dette, er Vestjysk Bank og Danske Andelskassers Bank også generelt gode og billigere banker end de andre pengeinstitutter i testen. Både Vestjysk Bank og Danske Andelskassers Bank er blandt de billigste i testen for forbrugere, som bor til leje, bor i ejerbolig med stor friværdi eller bor i ejerbolig med mindre friværdi. Hvis du har en mindre friværdi i din ejerbolig, skal du forsøge at forhandle rente og/eller gebyrer ned i Vestjysk Bank og Danske Andelskassers Bank for at opnå disse bankers laveste priser. Hvis du er meget kreditværdig og kan forhandle prisen ned, kan andre pengeinstitutter også være en god løsning.

Jyske Bank tildeles et Anbefaler, fordi de er helt i top, når det gælder familier i ejerbolig med stor friværdi, og klarer sig rimeligt i forhold til de andre modelfamilier. Sidste års ‘Bedst i Test’ Jyske Bank er generelt stadig konkurrencedygtig med gennemsnitlige priser, og for forbrugere med ejerbolig med stor friværdi er Jyske Bank i lighed med sidste år testens bedste og billigste pengeinstitut.

Test / Bankpriser

Dyr bank ikke nødvendigvis dyr for dig

Selv om en bank umiddelbart ser dyr ud, kan det godt være, at banken er billig for dig.

LARS NØHR ANDRESEN Q TESTANSVARLIG ILYAS DOGRU OG LARS BAADSGAARD



Banker giver forskellige priser til forskellige kundesegmenter. Derfor tester Forbrugerrådet Tænk Penge bankernes priser på tre modelfamilier, der tegner det typiske billede af de danske forbrugere: en familie i lejebolig, en familie i ejerbolig med lille friværdi og en familie i ejerbolig med stor friværdi. Familien i lejebolig er kendetegnet ved at have mindre lån og mindre engagementer i banken, mens familien med lille friværdi har en relativt høj bil- og boligfinansiering og en relativt høj kassekredit. Familien med stor friværdi har mindre gæld til banken end familien med lav friværdi.

I det overordnede skema kan man se, hvordan bankerne klarer sig generelt – altså hvordan de klarer sig, når man kigger på gennemsnittet af alle tre modelfamilier.

“Det siger selvfølgelig noget generelt om, hvor bankerne ligger rent prismæssigt, men man skal være meget opmærksom på, at der er flere banker, som kan være billige til én type forbrugere, mens de er dyrere til en anden type forbrugere. Blot fordi en bank ligger i midten af

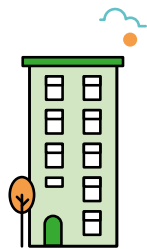
skemaet, kan det godt være en billig bank for netop dig og din økonomi,” siger projektleder Lars Baadsgaard fra Forbrugerrådet Tænk, der har været med til at stå for testen.

For eksempel ligger Nykredit Bank blandt de dyreste banker for familier i lejebolig, men den er blandt de billigste banker for familier med stor friværdi.

“Nykredit er blandt de billigste for forbrugere med ejerbolig med stor friværdi. Det er heller ikke så underligt, at Nykredit Bank prissætter sine produkter målrettet boligejere, når udgangspunktet for banken er at være realkreditinstitut,” siger Lars Baadsgaard.

Derfor er det vigtigt at kigge på priserne i den kolonne, som kommer tættest på at ligne din økonomiske situation.

I skemaet kan du også se de gennemsnitlige rentesatser for kassekredit, billån og boliglån, men du kan også se bankernes laveste rentesatser, og det er oplagt at bruge det til at se på dine egne priser og se, hvor du ligger prismæssigt, og om der er potentiale for besparelser. ■

**Billigste banker for familier i lejebolig**

1. Lægernes Bank:3.016 kroner
2. Skjern Bank:3.842 kroner
3. Sydbank:4.171 kroner

Dyreste banker for familier i lejebolig

1. Alm. Brand Bank:7.921 kroner
2. Nykredit Bank:7.448 kroner
3. Danske Bank:6.687 kroner

**Billigste banker for familier i ejerbolig med stor friværdi**

1. Jyske Bank: 4.110 kroner
2. Lægernes Bank: 4.412 kroner
3. Spar Nord Bank: 4.696 kroner

Dyreste banker for familier i ejerbolig med stor friværdi

1. Søby Skader Andelskasser: ..22.429 kroner
2. Totalbanken:20.664 kroner
3. Lån & Spar Bank:20.291 kroner

**Billigste banker for familier i ejerbolig med lille friværdi**

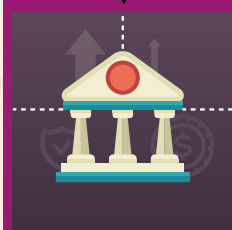
1. Lægernes Bank:21.761 kroner
2. Bank Nordik:26.600 kroner
3. Salling Bank:29.260 kroner

Dyreste banker for familier i ejerbolig med lille friværdi

1. Danske Bank:47.645 kroner
2. Spar Nord Bank:45.050 kroner
3. Handelsbanken:42.943 kroner

Alle priser er gennemsnitspriser.

Gode råd
i spillet
om bedre
bankpriser



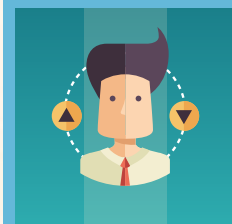
Overblik er nøglen til succes i spillet om gode bankpriser. Find ud af, hvor meget du betaler til din bank hvert eneste år. Du vil sikkert blive overrasket over, hvor mange gebyrer og renter du afleverer til din bank, og hvor lidt i rente du modtager fra din bank.



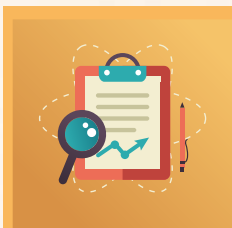
Kend spillet og banen, du spiller på. Find ud af dine omkostninger ved at gennemgå bankens fremsendte årsoversigt eller via din netbank.

Du virker
ubeslutsom
– vent en omgang.

Ryk to
felter
frem.



Send din bank på udskiftningsbænken. Hvis din bank ikke vil give dig en konkurrencedygtig pris, må du skifte til en bedre medspiller, som kan gøre det bedre og billigere.



Undersøg markedet, du spiller i, hvert år. Når du ved, hvad du betaler i renter og gebyrer, og hvad du modtager i renteindtægter, kan du hvert år eller minimum hvert andet år undersøge markedet. Er din bank blevet et dyrt bekendtskab, så bed din bank om en bedre pris.



Gennemgå dine vindermuligheder. Find i testskemaet to eller tre banker med konkurrencedygtige priser, som du overvejer kunne blive din medspiller. Se på både gennemsnitsprisen og laveste pris. Den pris, du kan bede banken om, ligger et sted mellem gennemsnittet og laveste pris.

Vil du have lidt hjælp til at vinde? Forbrugerrådet Tænk tilbyder for medlemmerne gratis hjælp til bank-skit via Forbrugerrådet Tænk Bank. Læs mere her: www.taenk.dk/bank



Overvej dine muligheder på banen. Når du forhandler med din nuværende bank eller en anden bank, som du overvejer at skifte til, kan du bruge priserne i testskemaet og/eller opdaterede priser på prissammenligningsportalerne www.pengepriser.dk eller www.mybanker.dk.

Stil krav til din medspiller. Du har desværre ikke krav på priserne i testskemaet, men kan søge at forhandle dig til priser, der som minimum svarer til gennemsnittet af alle kunder, men forsøg at forhandle prisen ned mod den laveste pris.



Lad din nye medspiller betale. Nogle banker vil gerne betale alle eller en del af de omkostninger, der kan være forbundet med en bankskit – særligt hvis du er en attraktiv kunde.

Ryk to
felter
tilbage.

Tillykke
med din
beslutning.